ESDP aterriza en España con un modelo de protección jurídica preventiva y distribución con corredores

Boletín N°: 10

Oct 21, 2026 ESPAÑA

ESDP, la marca comercial con la que la aseguradora francesa CFDP Assurances operará en el mercado español, ha presentado oficialmente su proyecto e implantación en nuestro país. La entidad aterriza en España con una propuesta de valor basada en la protección jurídica preventiva, la mediación y el acompañamiento temprano, situando al canal corredor como el eje central de su estrategia de distribución.

La llegada de la compañía se produce en un contexto idóneo marcado por el aumento de la carga judicial y la reciente evolución del marco regulatorio tras la entrada en vigor de la Ley Orgánica 1/2025, de medidas en materia de eficiencia del Servicio Público de Justicia, que potencia los Métodos Adecuados de Solución de Controversias (MASC) y exige un intento de solución negociada previo a la vía judicial en diversos asuntos civiles y mercantiles.

Prevención y resolución extrajudicial, señas de identidad

La propuesta de ESDP no sitúa el inicio de la protección jurídica en el juzgado, sino mucho antes, buscando evitar la judicialización excesiva y la crispación.

«Queremos contribuir a una forma más amplia de entender la protección jurídica. Nuestro trabajo no comienza con una demanda, sino mucho antes: nos anticipamos, acompañamos al cliente desde las primeras fases y buscamos soluciones para cada situación», afirma Cristina Gutiérrez, directora del Mercado Español de ESDP. La directiva subraya que este enfoque permite reducir costes, tiempos e incertidumbre, minimizando el desgaste personal y profesional, y preservando relaciones comerciales clave.

Por su parte, Christophe Boiton, director general de CFDP Assurances y presidente del GSPJ (Groupement des Sociétés de Protection Juridique), destaca la oportunidad que ofrece el mercado nacional: «España es un mercado con un gran potencial para nuestro modelo. La evolución del marco jurídico y la creciente apuesta por fórmulas que favorecen la resolución amistosa refuerzan la relevancia de un enfoque basado en la prevención y el acuerdo».

En Francia, el grupo logra resolver de forma amistosa el 75% de los asuntos gestionados, una cifra que demuestra que la vía extrajudicial ofrece resultados tangibles cuando se cuenta con especialización y capacidad de negociación. En caso de

que el diálogo no sea viable o no proteja adecuadamente al asegurado, ESDP activará las garantías de defensa y reclamación judicial con profesionales especializados en derecho, mediación y técnicas de comunicación.

Oferta para empresas y alianza estratégica con el corredor

En su fase inicial, ESDP dirigirá su producto integral a empresas, pymes, autónomos, profesionales, startups y colectivos, cubriendo prevención, orientación jurídica, acompañamiento, negociación, defensa y honorarios. Progresivamente, la entidad coconstruirá soluciones ad hoc adaptadas a sectores específicos.

Las claves del modelo de ESDP en España se resumen en tres pilares:

El corredor como socio estratégico: Siguiendo el modelo francés —donde CFDP trabaja con más de 2.500 corredores que canalizan el 80% del negocio—, la entidad impulsará en España una relación cercana con la mediación, además de colaborar con otras aseguradoras para integrar soluciones mediante productos embebidos.

Especialización sectorial: La matriz aporta un profundo expertise en sectores clave como el inmobiliario y la construcción, que representan alrededor del 80% de su cartera actual.

Innovación e Inteligencia Artificial: La firma pondrá a disposición de sus socios mediadores herramientas y modelos propios de IA desarrollados de forma interna durante los últimos tres años para optimizar la gestión de conflictos.

Respaldados por más de 80 años de historia

ESDP inicia su andadura respaldada por la trayectoria de CFDP Assurances, compañía francesa pionera creada hace más de 80 años y especializada exclusivamente en protección jurídica. El grupo cuenta con más de 250 profesionales, 26 sedes en Francia y presencia internacional en países como Bélgica y Luxemburgo.

Tras más de 18 meses de prospección y análisis del mercado español, ESDP concluye que existe un amplio recorrido para este modelo de protección jurídica preventiva, con el objetivo prioritario de consolidar alianzas con la mediación española para transformar la gestión de los litigios hacia vías más dialogantes y eficaces.

Fuente

Fuente: Seguros News

Enlace:
https://segurosnews.com/news/esdp-aterriza-en-espana-para-impulsar-un-modelo-integral-de-proteccion-juridica-preventiva-y-resolucion-amistosa