Feller Rate: el sector seguros debe modernizar sus leyes

Boletín N°:

Aug 20, 2024 DOMINICANA

La cultura del seguro en República Dominicana enfrenta desafíos significativos ante la falta de conciencia ciudadana sobre la importancia de proteger su salud, vida y propiedades. El impacto del cambio climático y la exposición a huracanes agravan esta situación. A pesar del crecimiento en los ingresos del sector asegurador, liderado por compañías y reaseguradoras, el aumento no se refleja en más asegurados, sino en costos más elevados de las pólizas.

Eduardo Ferreti, director de análisis de seguros en Feller Rate, destaca los retos que enfrentan las aseguradoras dominicanas: buscar rentabilidad, incrementar el número de asegurados a nivel nacional y diversificar su cartera. En este contexto, la modernización de las regulaciones del sector se presenta como una necesidad urgente para adaptarse a los desafíos actuales y futuros.

“La clave para abordar estos desafíos en la actualidad radica en la innovación de los canales de distribución y de los productos ofrecidos, así como en la digitalización y en la capacidad de las compañías para establecer sistemas de conexión efectivos con sus asegurados y potenciales clientes”, mencionó Ferreti durante una entrevista concedida al director de elDinero, Jairon Severino, junto a Joaquín Dagnino y Ernesto Molina, director asociado del área de seguros y managing director para República Dominicana, respectivamente.

Ferreti enfatizó la necesidad de intensificar campañas publicitarias, mejorar el desarrollo de productos innovadores y buscar formas atractivas para captar la atención del público. En cuanto a la tecnología, destacó la importancia de garantizar la confiabilidad de los sistemas operativos y fortalecer las defensas contra ciberataques, así como gestionar eficazmente los riesgos asociados al cambio climático.

En términos generales, señaló que las estructuras financieras de las compañías aseguradoras dominicanas muestran cierta inmovilidad, lo cual está relacionado con un mecanismo de solvencia considerado algo obsoleto debido al retraso en las regulaciones vigentes.

Mencionó un estudio en curso realizado en colaboración con la Superintendencia de Seguros y la Cámara Dominicana de Aseguradores y Reaseguradores (Cadoar) para avanzar en una reforma legislativa de la Ley 146-02 sobre seguros y fianzas.

Entre los aspectos a mejorar en términos de calificación mencionó la solvencia, considerada como un área “modernizable” que podría adaptarse a modelos más complejos pero sólidos. Resaltó que el crecimiento es esencial para diversificar riesgos y distribuirlos entre una mayor cantidad de pólizas. Además, mencionó que factores como la política de inversión y la gestión adecuada de riesgos catastróficos son cruciales para el éxito a largo plazo en el sector asegurador.

No obstante, tanto Ferreti como Dagnino sostienen que la industria aseguradora local no es estática, ya que ha experimentado cambios significativos en los últimos años, como el surgimiento del producto “renta vitalicia” que ha despertado un notable interés entre los agentes del sector.

Alta concentración

Según datos de la Superintendencia de Seguros, las primas netas cobradas en el sector asegurador dominicano han experimentado un incremento de un 20.8% entre enero y abril de este año, alcanzando los RD$42,897.5 millones. De este monto total, el 65.2% está concentrado en cuatro grandes jugadores: Seguros Universal, Seguros Reservas, Humanos Seguros y Mapfre BHD Compañías de Seguros, las cuales han acumulado RD$27,984,599,027 en primas netas durante dicho período.

Al respecto, Ferreti señaló que la concentración del mercado puede tener implicaciones tanto positivas como negativas. “La concentración podría estar limitando el crecimiento y la inclusión en el mercado asegurador”, sostuvo.

Por su lado, Dagnino destacó que si bien el mercado dominicano no se considera altamente concentrado más por la representación de la banca, existe margen para una mayor diversificación y competencia. Los especialistas también apuntan que la concentración del mercado responde a la demanda en áreas específicas como salud, vehículos, vida e incendios, lo que influye en la distribución de las primas y en la dinámica competitiva del sector asegurador.

Microseguros

En el contexto en donde República Dominicana está expuesta a diversos riesgos naturales, los microseguros emergen como una alternativa clave para brindar protección a individuos, negocios y comunidades de bajos ingresos frente a desastres como inundaciones, terremotos y accidentes.

Ferreti destacó la importancia de este tipo de seguros inclusivos, diseñados para aquellos sin acceso a coberturas tradicionales, aunque señala la necesidad de esfuerzos tributarios, regulatorios e innovaciones en la gestión de riesgos para garantizar su viabilidad financiera.

“La distribución masiva de microseguros permite compartir el riesgo entre numerosas pólizas pequeñas, reduciendo las pérdidas técnicas y ampliando la cobertura a nivel nacional”, dijo Ferreti, al mencionar la importancia de estructuras operativas eficientes para garantizar la efectividad y alcance de estos seguros en sectores normalmente desatendidos por el Gobierno.

Un informe del Programa de las Naciones Unidas para el Desarrollo revela la falta de datos precisos sobre la penetración de los microseguros en República Dominicana, subrayando la necesidad de criterios claros para su clasificación. Aunque en 2017 solo el 3.7% de la población contaba con este tipo de seguros, por debajo del promedio

regional del 8.2%, se vislumbra un potencial significativo para expandir su alcance y brindar protección a un mayor número de personas vulnerables en el país.

Primas cobradas

Conforme con la Superintendencia de Seguros, durante los primeros cuatro meses de 2024, el rubro que destacó en cuanto a primas cobradas fue el de incendios y aliados. Con un total de RD$11,809,388,189, para un crecimiento absoluto de RD$2,491,455,908 (26.7%).

Este ramo representa el 27.5% del mercado de seguros nacional. Le siguen el segmento de salud, con RD$9,931.8 millones, mostrando un incremento del 13.1% y representando el 23.2% del total; y ramo vehículos de motor reportó primas por un valor de RD$9,444.3 millones, para un crecimiento del 22%.

En cuanto al rubro de vida, que abarca tanto seguros individuales como colectivos, alcanzó un total de RD$1,485,983,362, equivalente al 15.9% del mercado asegurador. En contraste, el ramo agrícola y pecuario presentó una participación mínima (0.4%), áreas consideradas las más vulnerables frente a los impactos del cambio climático.

Source

Source: El Dinero

Link:
https://eldinero.com.do/286325/feller-rate-el-sector-seguros-debe-modernizar-sus-leyes/