Insurtech Now Seguros recibe licencia definitiva de la Superintendencia de Seguros Privados de Brasil para operar como aseguradora S3

Boletín N°:

Ene 20, 2026 BRASIL

La aseguradora digital brasileña finaliza su participación en el Sandbox Regulatorio y pasa a operar como aseguradora S3 para ampliar su actuación en seguros de daños y de personas en todo el país.

Now Seguros recibió de la Superintendencia de Seguros Privados (Susep) de Brasil la autorización definitiva para la conversión de su licencia, dando por finalizada su participación en el Sandbox Regulatorio y comenzando a operar como aseguradora del segmento S3 en todo el territorio nacional. Con esta decisión, la compañía deja el entorno experimental y amplía su capacidad de actuación en los ramos de seguros de daños y de personas.

La aseguradora construyó su operación con foco en un modelo 100 % digital, orientado a la distribución por canales no convencionales y a la simplificación de la experiencia del seguro. Su propuesta inicial incluyó productos con vigencia mensual, contratación y cancelación sin permanencia, con el objetivo de reducir la burocracia y facilitar el acceso a la protección.

De forma complementaria, lanzó el Seguro Rural, que protege cultivos temporales con un período de producción de hasta seis meses. Logró ampliar la oferta para pequeños y medianos productores rurales con nuevas soluciones de seguros. Es la única insurtech aprobada en los programas de subsidio al seguro rural del Gobierno Federal y de los estados de São Paulo y Paraná.

¿Qué ofrece Now Seguros?

En su portafolio, Now ofrece soluciones en los ramos Residencial, Empresarial, Vida, Accidentes Personales y un modelo híbrido orientado a vivienda y negocio. La compañía también opera bajo el modelo B2B, permitiendo que las empresas integren seguros como un servicio complementario a sus operaciones, fortaleciendo la relación con los clientes y creando nuevas fuentes de ingresos.

Desde el punto de vista tecnológico, Now opera con una plataforma nativa en la nube y una estructura orientada a la integración. Además de integraciones vía APIs y comunicación por webhooks, utiliza distintos formatos de integración, respetando el

nivel de madurez tecnológica de cada socio, incluyendo intercambio de archivos e interfaces de venta. El objetivo es facilitar la incorporación de aliados y acelerar el lanzamiento de nuevos productos.

Un ejemplo es el lanzamiento de EasyCover, un producto desarrollado en alianza con Now Seguros para atender el mercado de alquileres de corta duración. El seguro fue diseñado para cubrir daños, hurtos y robos relacionados con la estadía de huéspedes, atendiendo una demanda específica de anfitriones, inmobiliarias y administradoras de inmuebles.

La estrategia de alianzas ha sido un componente clave e incluye a los corredores de seguros. Para Now, los corredores son un eslabón fuerte y fundamental en la cadena que sostiene la industria aseguradora. Como S3, Now ampliará su portafolio con foco en nuevos productos dentro de una estrategia de expansión estructurada: Seguro de Garantía, Property, Seguro Prestamista y D&O.

El objetivo es escalar las soluciones digitales para facilitar la oferta por parte de los corredores y promover la emisión online, a partir de los modelos de suscripción definidos. En una publicación reciente, Marco Aurélio Queiroz, CEO de Now Seguros, destacó el trabajo conjunto en el desarrollo del Seguro Patrimonial Híbrido Casa y Negocio, dirigido a emprendedores con baja cobertura aseguradora, así como la entrada en el Seguro Rural.

“Después de tres años de trabajo en el Sandbox, la autorización definitiva nos permite ampliar nuestro alcance y desarrollar nuevas líneas de productos. Seguimos comprometidos con ofrecer seguros más simples, transparentes y accesibles, apoyados en tecnología e integración digital”, afirma Marco Aurélio Queiroz, CEO de Now Seguros.

Con la licencia definitiva, la aseguradora pasa a operar sin las limitaciones del entorno experimental, pudiendo expandir su portafolio, el número de pólizas y las alianzas comerciales. Los planes incluyen ampliar su actuación en el Canal Corredor, asesorías y fortalecer la distribución a través de socios, ya en 2026.

El papel del Sandbox Regulatorio en la evolución de las insurtechs

Con la autorización definitiva, Now Seguros se integra al grupo de insurtechs que validaron sus modelos en el Sandbox Regulatorio y avanzaron hacia una operación plena, junto a Pier, Darwin, IZA, Simple2U, Justos, Split Risk y 88i. Un estudio de Insurtech Brasil indica que el 68 % de los asegurados atendidos por aseguradoras nacidas en el Sandbox nunca había contratado un seguro antes, lo que evidencia el impacto del programa en la inclusión y en la expansión digital del mercado.

“El Sandbox Regulatorio permitió que nuevos modelos fueran probados a escala real y demostraran su capacidad para ampliar el acceso al seguro. Estas empresas aportaron soluciones tecnológicas, redujeron fricciones y alcanzaron públicos históricamente fuera del mercado. La autorización definitiva de Now Seguros refuerza la madurez de este ecosistema”, evalúa José Prado, CEO de Insurtech Brasil.

Fuente

Fuente: Latam Fintech

Enlace:
https://www.latamfintech.co/articles/insurtech-now-seguros-recibe-licencia-definitiva-de-la-superintendencia-de-seguros-privados-de-brasil-para-operar-como-aseguradora-s3